



COLEGIO OFICIAL  
DE INGENIEROS  
**AGRÓNOMOS**  
DE LEVANTE



## **PROGRAMA EXPERTO PROFESIONAL EN AGRONUTRIENTES Y BIOESTIMULANTES:**

GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN Y TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA

---

### **CUARTA EDICIÓN**

Incluye módulo de actualización para antiguos alumnos

**INCLUYE BOLSA DE TRABAJO**

### **Posibilidad de seguir el programa 100% online**

Clases presenciales, retransmitidas en directo, con posibilidad de seguir las sesiones en diferido, sesiones online, trabajo sobre plataforma formativa y jornadas de networking presenciales.

# PRESENTACIÓN DEL PROGRAMA

La pandemia y la inesperada –e indeseada– invasión de Ucrania, van a provocar una reestructuración geopolítica que está cambiando la perspectiva del origen de la producción de alimentos; nuestra seguridad alimentaria ya no solo se basará en garantizar alimentos en cantidad y en calidad suficientes para alimentar a la población, sino que la definición se ha ampliado a que éstos estén disponibles y accesibles a la población en todo momento.

Estas circunstancias se superponen con la necesidad de reducir el impacto ambiental de la producción de alimentos, para lo que la UE ha trazado ambiciosos planes como el Farm to Fork que conducen, inevitablemente, a sustitución de tecnologías y a la incorporación de nuevas soluciones que hasta ahora no habían sido empleadas para alcanzar los exigentes objetivos que se plantean.

Es justo este contexto el que explica el gran auge que está experimentando el sector de agronutrientes y bioestimulantes, pues representa a las nuevas tecnologías que van a catalizar los necesarios cambios en el empleo de insumos para la producción agraria. Y cuando se trata de nuevas tecnologías, la ingeniería cobra el máximo protagonismo, configurando un binomio creador de empleo de calidad y una explosión de nuevas necesidades en los recursos humanos de las empresas.

Si en la primera edición del Programa de Experto Profesional en Agronutrientes y Bioestimulantes señalábamos a este sector como dinámico, en expansión y puntero a nivel mundial, en la actualidad se alza con las componentes de estratégico e imprescindible. De esta forma, el propósito de ofrecer una formación que permita “ser la base de un plan de futuro, que permita crear empleo estable y de calidad en las distintas áreas de las empresas del sector”, se amplía a ser “el elemento movilizador del talento para afrontar los retos que se presentan en el sector”.

De esta forma, la cuarta edición de este programa continúa evolucionando con la intención de abarcar esos aspectos profesionales que no se contemplan en la formación reglada, y que son la condición necesaria para el desarrollo de una exitosa carrera profesional. El programa incluye, además de conocimientos avanzados en nutrición y bioestimulación vegetal, apartados pensados para que los alumnos incorporen a sus competencias profesionales habilidades en comunicación personal y corporativa, adquieran conocimientos actualizados al respecto del uso sostenible de agronutrientes, manejen los aspectos regulatorios y de market access de estas soluciones y conozcan, de la mano de los propios empresarios, la realidad del sector. Una perspectiva profesional ofrecida por profesionales en activo que pueden aportar puntos de vista muy interesantes a estudiantes que parten de una formación y vocación previas.

Esperamos que la cuarta edición de este programa formativo sea un nuevo éxito de participación y empleo, como lo han sido las anteriores. Y que este innovador sector, en permanente crecimiento y desarrollo, pueda cubrir su demanda de profesionales especializados cualificados con los alumnos que cursen este programa.

Juan Pardos Alda, **Presidente de AEFA**

Baldomero Segura García del Río, **Decano del COIAL**





# OBJETIVOS Y BENEFICIOS

El **objetivo** de este programa es dotar a los asistentes de los conocimientos técnicos, científicos, regulatorios y del ámbito de la venta consultiva, incluyendo las habilidades comerciales y de la comunicación para que conozcan y controlen a un nivel avanzado las principales labores de los departamentos técnicos de las empresas fabricantes de agronutrientes y bioestimulantes.

Para ello, este programa aporta una visión completa de todas las disciplinas técnicas que se entrelazan e interactúan en esta innovadora y puntera industria española.

Al final del programa, los participantes **podrán beneficiarse** de contar con:

- Una base técnica avanzada para poder incorporarse a los departamentos técnicos de las empresas fabricantes de agronutrientes y bioestimulantes. Departamentos como el de I+D+i, *Regulatory*, *Market Access*, Análisis y Venta Consultiva.
- Una visión global, amplia e integradora del área técnica de la industria de agronutrientes y bioestimulantes que le permita promocionar dentro de las estructuras organizativas de la misma.

## METODOLOGÍA

El desarrollo profesional dentro de la industria de agronutrientes y bioestimulantes compone de conocimientos técnicos, de experiencia acumulada y de habilidades personales.

En este programa se combinan varias metodologías para:

- Garantizar una correcta y completa actualización de conocimientos agronómicos.
- Conocer la metodología científico-técnica para dirigir ensayos.
- Facilitar la comprensión del complejo marco regulatorio que rige el acceso al mercado de los nuevos desarrollos tecnológicos.
- Incorporar competencias en comunicación corporativa y sectorial.
- Integrar habilidades y conocimientos para la venta consultiva y la negociación de condiciones.
- Iniciar la venta en mercados exteriores.

Para ello, las principales metodologías que utilizaremos son:

- El método del caso, que parte de ejemplos, a través de los cuales se favorece que el alumno analice situaciones complejas, tome decisiones y comparta puntos de vista con el resto de compañeros.
- Enfoque *Flipped Classroom* (clase inversa) en la que las sesiones de actualización de conocimientos se suministran mediante manuales, sesiones grabadas y desarrollos individuales y las sesiones presenciales o mediante encuentros virtuales son la vía para la resolución de dudas, retroalimentación inmediata del profesorado y del resto de compañeros, realización de actividades (debates y exposiciones) y resolución de casos.
- *Master Class* y seminarios que acercan la realidad empresarial y sectorial al alumnado.

# PROGRAMA PROFESIONAL

La actuación profesional de los perfiles técnicos dentro de la industria de agronutrición y bioestimulación requiere el conocimiento y la experiencia en las áreas de dirección de ventas y marketing, análisis agronómico de necesidades, uso sostenible de agronutrientes y bioestimulantes, diseño de ensayos e interpretación de sus resultados, comunicación corporativa y *market access*.

Todas estas áreas son necesarias para poder integrarse y desarrollar de una manera óptima las funciones técnicas y directivas en esta industria.

## Introducción al sector de agronutrientes y bioestimulantes

30/09	Online en directo	El sector de los agronutrientes y bioestimulantes en España	Luis Victorino Martínez
30/09	Online en directo	Características de las empresas de agronutrientes y bioestimulantes	Luis Victorino Martínez
30/09	Online en directo	Perfiles profesionales y oportunidades en el sector	Luis Victorino Martínez

## Gestión de la venta consultiva

21/10	Presencial / directo	Estrategia	EDEM, Álvaro Tomás
22/10	Presencial / directo	Visión Global del proceso de venta consultiva	EDEM, Eduardo Rosser
28/10	Presencial / directo	Asesoramiento comercial para no comerciales	EDEM, Eduardo Rosser
29/10	Presencial / directo	Automotivación del ingeniero en su capacidad de venta consultiva	EDEM, Reme Egea
04/11	Presencial / directo	Análisis del cliente	EDEM, Rafa Machin
05/11	Presencial / directo	Cómo tratar al cliente insatisfecho	EDEM, Rafa Machin
11/11	Presencial / directo	Proceso de venta consultiva y negociación de condiciones I	EDEM, Eduardo Rosser
12/11	Presencial / directo	Proceso de venta consultiva y negociación de condiciones II	EDEM, Eduardo Rosser
19/11	Presencial / directo	Cómo iniciar la venta en mercados exteriores	EDEM, Eduardo Rosser
25/11	Presencial / directo	Negociación con otras culturas: China, Sudamérica, Arabia,...	EDEM, Eduardo Rosser
26/11	Presencial / directo	Cómo negociar condiciones (casos prácticos) I	EDEM, Eduardo Rosser
02/12	Presencial / directo	Cómo negociar condiciones (casos prácticos) II	EDEM, Eduardo Rosser

## La comunicación en las empresas de agronutrientes y bioestimulantes

13/01	Presencial / directo	Fundamentos básicos de comunicación y MKT en el sector agroalimentario	Raquel Fuertes, Bernardo Carrión
14/01	Presencial / directo	Estrategia de comunicación (online y offline)	Bernardo Carrión, Raquel Fuertes
20/01	Presencial / directo	Comunicación interna (visión RRHH)	Raquel Fuertes
21/01	Presencial / directo	Comunicación interdepartamental	Senti Bernabeu
27/01	Presencial / directo	Relaciones con los medios	José Luis Zaragoza
28/01	Presencial / directo	Comunicación de crisis	Carlos Aimeur
03/02	Presencial / directo	Hablar en público. Formación de portavoces	Marisa Picó
04/02	Presencial / directo	Casos prácticos	Bernardo Carrión

## Nutrición de plantas

06/02	Online	Absorción de agua y nutrientes por las raíces + Transporte y distribución de nutrientes por el xilema	Salvador López
06/02	Online	Transporte y distribución de solutos por el floema + Respuesta nutricional a las condiciones ambientales	Salvador López
06/02	Online	Funciones de los principales nutrientes: características generales y análisis por cultivos.	Alberto Sanbautista
06/02	Online	Los suelos y su fertilidad. Dinámica de los elementos minerales en el suelo	Alberto Sanbautista
06/02	Online	Macronutrientes y micronutrientes	Salvador López

06/02	Online	Fertilización foliar + Introducción a los bioestimulantes	Salvador López
24/02	Presencial / directo	Seminario	Salvador López
25/02	Presencial / directo	Seminario	Alberto Sanbautista
27/02	Online	Análisis del agua de riego: salinidad y calidad del agua + Análisis de suelos + Análisis foliar	Alberto Sanbautista
27/02	Online	Recursos del suelo + Fertilizantes y soluciones nutritivas + Necesidades nutricionales	Alberto Sanbautista
27/02	Online	Sustratos y sus análisis + Cultivos hidropónicos + La solución nutritiva + Composición de la solución nutritiva	Salvador López
27/02	Online	Control de la solución nutritiva + Fertilización foliar	Salvador López
24/03	Presencial / directo	Seminario	Alberto Sanbautista
25/03	Presencial / directo	Seminario	Salvador López

## Ensayos

21/04	Presencial / directo	Diseño de ensayos y proyecto de datos	Kristell Santander
22/04	Presencial / directo	Sesión en campo en NEVAL (Chilches, Castellón)	Kristell Santander
28/04	Presencial campo	Seguimiento y ejecución de ensayos	Kristell Santander
29/04	Presencial / directo	Análisis de resultados	Kristell Santander

## Casos prácticos y uso sostenible de agronutrientes/ Bioestimulantes

05/05	Presencial / directo	Casos prácticos y seminarios por cultivos	Alberto Sanbautista
06/05	Online en directo	Casos prácticos y seminarios por cultivos	Alberto Sanbautista
12/05	Presencial / directo	Bases fisiológicas de la acción de bioestimulantes (I). Sustancias húmicas + Hidrolizados de proteínas + Extractos de algas	Salvador López
13/05	Presencial / directo	Bases fisiológicas de la acción de bioestimulantes (II). Inorgánicos + Microorganismos	Salvador López
19/05	Online en directo	El impacto ambiental de la nutrición vegetal	Alberto Sanbautista
20/05	Online en directo	Prácticas agronómicas para la minimización de impactos ambientales	Alberto Sanbautista

## Introducción al sector de agronutrientes y bioestimulantes

26/05	Presencial / directo	Perspectivas del sector de los agronutrientes y bioestimulantes en España: Debilidades y Amenazas	Empresarios AEFA
26/05	Presencial / directo	Perspectivas del sector de los agronutrientes y bioestimulantes en España: Restos y Oportunidades	Empresarios AEFA
26/05	Presencial	Evento Networking	

## Regulación y market access

09/06	Online	Panorama regulatorio actual + Sustancias Bajo Riesgo y Sustancias Básicas + Concepto Residuos + Abonos CE + Normativa nacional	Estefanía Hinarejos
10/06	Presencial / directo	Seminario + Actualización Panorama regulatorio 2021	Estefanía Hinarejos
16/06	Online	Reglamento Fertilizantes 1009/2019 + Bioestimulantes + REACH + Agricultura Ecológica	Estefanía Hinarejos
17/06	Presencial / directo	Intensificación Reglamento EU Fertilizantes + Seminario	Estefanía Hinarejos
30/06	Online	Introducción a Eficacias y Normativas Fitosanitarias	Estefanía Hinarejos
31/06	Presencial / directo	Introducción a normalización + Normas o estándares Bioestimulantes	Estefanía Hinarejos



# CLAUSTRO

**Carlos Aimeur:** Licenciado en Periodismo por la Universidad Cardenal Herrera-CEU. Novelista. Doctorando en Ciencias de la Comunicación. Ha desarrollado su labor profesional en medios locales (Levante, Valencia Plaza, Las Provincias) y nacionales (El País, El Mundo, Muy Interesante).

**Senti Bernabeu:** Directora de Comunicación en Stoller Europe y miembro del Comité de Comunicación Global de Stoller Group. Licenciada en administración y Dirección de Empresas, Máster en Dirección de Marketing y Comunicación Empresarial, Máster en Dirección de Publicidad y Relaciones Públicas, Experto Universitario en Protocolo y Ceremonial.

**Bernardo Carrión:** Licenciado en Periodismo por la Universidad CEU San Pablo. Novelista y DIRCOM del Colegio de Ingenieros Agrónomos de Levante.

**Reme Egea:** Creadora del proyecto "Con los pies en el Aula", Blogger, Podcaster, Conferenciante y consultora en empresas multisectoriales de ámbito nacional.

**Raquel Fuertes:** Licenciada en Periodismo por la Universidad CEU San Pablo. Master en Dirección de Comunicación Empresarial e Institucional por la UAB. Gerente de Sucro, SL, empresa editora del semanario hortofrutícola Valencia Fruits.

**Estefanía Hinarejos:** Ingeniera agrónoma, promotora del proyecto MATHEX (Microbial Active Technical Experts). Ex Directora de IBMA España. Directora Global de regulación Agro en AlgaEnergy.

**Salvador López:** Doctor ingeniero agrónomo y catedrático de Producción Vegetal de la ETSIAMN, UPV. Especialista en Horticultura intensiva.

**Rafa Machín:** Experto en mejora de ventas e innovación comercial. CEO Fuerza Comercial. Director Foro de Excelencia Comercial Universidad Autónoma y Relaciones Académicas.

**Luis Victorino Martínez:** Ex Director General y Ex Presidente de la Asociación Española de Fabricantes de Agronutrientes.

**Marisa Picó:** Formadora en Oratoria y Comunicación para profesionales y mandos directivos. Licenciada en Periodismo. Experto en Redes Sociales por la UA. Especialización en Publicidad y Comunicación Empresarial por FUNDESEM. También capacitada en Coaching, PNL, Técnica Actoral, Locución Publicitaria, Improvisación Teatral y Marketing Digital.

**Eduardo Rosser:** Director Comercial de Rosser Management. Consultor y coach en empresas multisectoriales de ámbito nacional.

**Alberto Sanbautista:** Doctor ingeniero agrónomo y profesor titular de Producción Vegetal de la ETSIAMN, UPV.

**Kristell Santander:** Ingeniera Agrónoma con especialidad en Biotecnología y Mejora Genética por la Universidad Politécnica de Valencia. Nematóloga por la Universidad de Wageningen. Máster en Gestión de la Calidad y Auditorías. Directora de Neval, empresa de Ensayos Agrícolas Oficialmente Reconocida.

**Álvaro Tomás:** Doctor en Ciencias Económicas por la UV. Máster en Dirección y Gestión de Marketing por ESADE. Ha ocupado cargos de responsabilidad en empresas como Aidesa, Tomas Die o Tabervall. Profesor asociado de la UV.

**José Luis Zaragoza:** Redactor de Economía en Levante-EMV. Licenciado en Ciencias de la Información por la Universidad de Navarra.

## DURACIÓN DEL PROGRAMA Y FECHAS DE REALIZACIÓN

El programa tiene una carga formativa de **304 horas, de las cuales, 156 son presenciales o con opción de seguirse en directo y 148 son de formación online**, acceso a recursos documentales para la formación y el autoaprendizaje orientado por el profesorado.

Las sesiones presenciales (emitidas en directo) se realizarán los viernes de 16:30 a 20:30 horas y los sábados de 9:00 a 13:00 horas.

FECHA DE INICIO: **30 de septiembre de 2022**

FECHA DE FINALIZACIÓN: **31 de junio de 2023**

Conscientes de la dificultad que entraña asistir a un programa formativo tan extenso, las sesiones lectivas presenciales se han programado respetando meses estivales, fiestas y posibles puentes, así como se han espaciado para facilitar la conciliación de la vida personal.

## DOCUMENTACIÓN

Los participantes en el Programa recibirán con antelación a su uso la documentación necesaria para su correcto seguimiento y aprovechamiento, así como las referencias necesarias para la preparación de las sesiones lectivas.

## DIPLOMAS

En el acto de clausura del Programa, los participantes que hayan realizado con éxito el mismo, recibirán dos diplomas: por una parte uno expedido por el Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Levante que acreditará la realización de la totalidad del Programa y otro adicional, expedido por EDEM Escuela de Empresarios que acreditará la superación de la formación especializada en Venta Consultiva.

## LUGAR DE REALIZACIÓN

Las sesiones presenciales del módulo de venta consultiva se realizarán en la sede de EDEM, sita en La Marina de València, Muelle de la Aduana S/N.

<https://goo.gl/maps/ZEJrrxGfcNp>

El resto de sesiones presenciales se realizarán en las dependencias que el COIAL habiliten para tal efecto en València.

## DERECHOS DE INSCRIPCIÓN

El precio total del programa es de:

- 2.200 € para colegiados de cualquiera de los colegios oficiales de ingenieros agrónomos de España y para empleados de empresas Partners del Colegio (\*).
- 2.600 € para empleados de empresas socias de AEFA (\*).
- 2.900 € para no colegiados (\*).

(\*)Consultar condiciones de fraccionamiento de pago: [sec-tec@coial.org](mailto:sec-tec@coial.org) 647950372

- Bonificable por FUNDAE.
- Para los colegiados que acrediten situaciones especiales se prevé condiciones especiales de fraccionamientos de pago.

## ALOJAMIENTO

Con el objeto de facilitar el alojamiento a las personas de fuera de Valencia, el Colegio de Ingenieros Agrónomos de Levante tiene **acuerdos de colaboración con diferentes hoteles cercanos al lugar de impartición del programa.**

Estos cursos son subvencionables a través de FUNDAE (Antigua Fundación Tripartita), para ello contamos con PSICOTEC, empresa de consultoría expertos en la Gestión de Crédito Formativa. Puedes contactar con ellos a través de su directora Vanessa Hernanz en el teléfono 963522784 o a través del mail [vhernanz@psicotec.es](mailto:vhernanz@psicotec.es)

# LOS EMPRESARIOS DEL SECTOR NOS AVALAN Y LOS ANTIGUOS ALUMNOS NOS RECOMIENDAN

Frédéric Moreau, **De Sangosse** 

*"Lo más complicado es adaptar nuestras empresas al cambio y encontrar gente que entienda y se adapte a este cambio. Nuestra lucha no es el producto, no es el mercado: es encontrar al recurso humano capaz de acompañar a este cambio. Esa es la clave".*

*"Hay que trasladar un mensaje de optimismo a los alumnos: seamos pobres o seamos ricos, queremos comer y beber. La agricultura es la clave. Trabajamos en un sector muy dinámico, muy positivo. Hay oportunidad, las empresas necesitamos acompañar el cambio, pero necesitamos gente capaz y ofrecer a los jóvenes formación que les permita poder alcanzar este éxito".*

Sergio Aguilar, **Stoller** 

*"Este programa aporta una visión tremendamente práctica y realista de lo que es el sector de los agronutrientes, proporciona formación en el go to market, en cómo enfrentarse al mercado o las estrategias a seguir. Y, sobre todo, ofrece una formación técnica base para poder atender a los clientes en lo que respecta a recomendaciones prácticas... En definitiva, forma sobre cómo vamos a dar esa tecnología al usuario final y a la distribución. Es lo que se debe enseñar y es lo que se está enseñando en este curso".*

*"Los alumnos del programa se convierten en un recurso efectivo para las compañías a la hora de hacer de enlace entre la tecnología y el usuario final. Es algo tan específico que no se profundiza en la Universidad. Hacer este curso crea una ventaja competitiva para los alumnos en el mercado laboral a la hora de ser contratados por empresas como la nuestra. Esta formación especializada les permite acceder mercado laboral de una manera muy rápida".*

Ángela Borrás, **Plymag** 

*"Es una opción formativa muy interesante para perfiles junior y también para gente que no esté directamente relacionada con el mundo más técnico, o sea, una persona con un carácter comercial muy fuerte, pero que adquiere así conocimiento de la parte técnica y adquiere una visión más completa acerca de nuestro sector".*

*"Este tipo de cursos son una herramienta fundamental desde el punto de vista de la formación técnica porque los agronutrientes y bioestimulantes necesitan un asesoramiento profesional específico y este curso te ofrece esta herramienta".*

Gabriel Molina, **alumno** 

*"En nuestro caso concreto, llevamos 6 años en el sector como productores de aminoácidos de origen natural-colagénico, el programa nos ha resultado muy enriquecedor por la faceta del networking, sobre todo con gente experta del sector y con personas que están en el día a día con el agricultor. También nos ha permitido acercarnos a lo que son las ventas, el saber entrar a clientes potenciales y no quiero olvidar el conocimiento de la normativa".*

*"Este programa nos ha dado una visión general de lo que es el sector. Además, es muy importante poder tener contacto tanto con empresarios como con mandos intermedios de empresas de fertilizantes, agronutrientes y bioestimulantes".*

*"Los profesores son de primer nivel, gente muy pegada al campo que está en el día a día en el mercado".*

Carmen García, **alumna** 

*"Soy ingeniero agrónomo y del curso destacaría el apartado comercial, orientado a la venta. Del curso me llevo los compañeros y todos los contactos que hice".*

*"Este programa es bueno tanto para alumnos junior como para personas que se van a incorporar ahora mismo en el sistema laboral. Le va a resultar muy útil la parte comercial y los contactos con profesionales del sector le pueden venir muy bien en su carrera profesional".*

Pablo Escrig, **alumno** 

*"De la parte menos agronómica me encantó el módulo de negociación en la venta consultiva. Y de la parte más técnica, repasar algunas cosas que vimos en la carrera, pero desde una perspectiva totalmente nueva al estar enfocadas ya a la práctica profesional. Es muy interesante".*

*"Aunque yo ya estaba en el mercado laboral, trabajando en el sector desde hacía seis años, después de hacer el curso, cerró el departamento en el que estaba, todo el grupo de volcó en ayudarme y encontré un nuevo trabajo gracias a los contactos que hice en el curso".*

*"En el sector hay mucho trabajo y hay muy pocos profesionales formados en bioestimulantes y agronutrientes, así que es aconsejable estudiar este programa de cara a la búsqueda de un empleo".*